



DealVision™

Due diligence de la parte compradora

Ahora puede organizar rápidamente documentos de negocios, administrar la evaluación de due diligence de su equipo y tener visibilidad en tiempo real del progreso.

Atención compradores, prepárense: la nueva solución Intralinks DealVision aprovecha la inteligencia artificial (AI) y el aprendizaje electrónico para ayudarlo a organizar y analizar mejor la información del vendedor y administrar su equipo negociador para acelerar la fase de due diligence del ciclo de vida del deal.

En el actual entorno altamente competitivo de M&A, es absolutamente fundamental que los equipos de desarrollo corporativo y las empresas de capital privado actúen con rapidez y seguridad en los deals que eligen emprender.

Usted tiene problemas

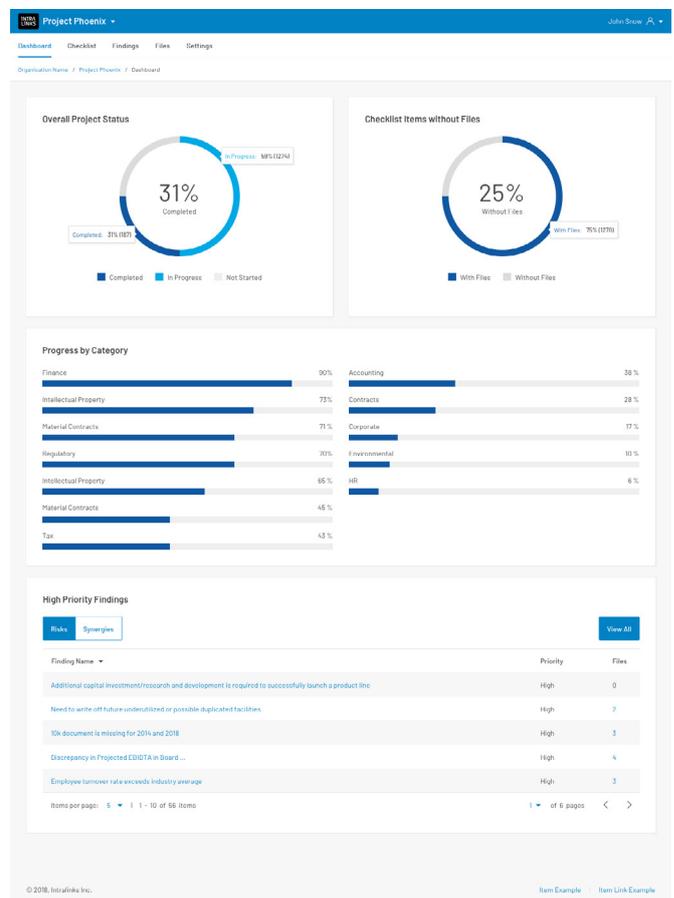
La información del vendedor en el VDR rara vez coincide con la lista de verificación de due diligence o la lista de solicitudes del comprador. La información clave a menudo se clasifica erróneamente o no se incluye en ninguna parte. Tradicionalmente, los compradores han tenido que realizar la due diligence utilizando procesos ineficientes, como referenciar manualmente archivos en el data room según su lista de verificación o depender del correo electrónico y las llamadas telefónicas para agregar elementos a la lista de verificación y verificar el progreso, lo que puede resultar en tiempo perdido, análisis incompletos o incluso deals perdidos.

Ahora, para ser ágil y tomar las decisiones correctas, es fundamental organizar rápidamente todos los datos del vendedor. Los compradores deben poder ver cómo sus equipos utilizan la información del vendedor y obtener una visión en tiempo real del progreso del proyecto.

Nosotros tenemos soluciones

La nueva solución DealVision de Intralinks automatiza la clasificación de documentos y recomienda archivos del Virtual Data Room (VDR) de Intralinks para su revisión, en función de los elementos o preguntas de la lista de verificación. El jefe de

desarrollo corporativo o capital privado administra y monitorea fácilmente las actividades del equipo negociador, lo que disminuye la dependencia de largas cadenas de correos electrónicos o conferencias telefónicas de actualización de estado. Con solo unos pocos clics, los administradores pueden asignar carpetas y documentos a los miembros del equipo y ver un conjunto agregado de hallazgos y preguntas de la due diligence. Además, DealVision le proporciona al líder del equipo negociador un panel de control en tiempo real que muestra actualizaciones instantáneas del progreso del proyecto, para que pueda identificar rápidamente cualquier área que esté retrasada y tomar las medidas necesarias para asegurarse de no disminuir el esfuerzo.



INTRALINKS Buyside Due Diligence Early Access Support Prasad Prabhu

Dashboard **Checklist** Findings Files Settings

Intralinks / Project Jupiter / Checklist

All Items My Items

VIEW BY CATEGORY

- All Categories 296
- Accounting 30
- Contracts 25
- Corporate 30
- Environmental 11
- Financials 70
- HR 33
- Intellectual Property 22
- Legal 1
- Product 36
- Regulatory 7
- ...

All Categories (296)

Find Checklist Items Export Checklist Create Checklist Item

Checklist Item	Category	Status	Findings	Files	Suggested	Assigned to	Actions
<input type="checkbox"/> Product shipment statistics (FY2014-2018, YTD Current Year)	Regulatory	Completed	2	2	4	Prasad Prabhu	
<input type="checkbox"/> List of all places of business by means of which the Company and its Subsidiaries conduct business and indicate (i) the complete address; (ii) the CNPJ/MF and (iii) the activities developed in each pl...	Regulatory	In Progress	1	2	49	Prasad Prabhu	
<input type="checkbox"/> Copy of all permits, authorizations, licenses and permissions granted by regulatory bodies or entities to which the Company and its Subsidiaries are subject as well as copy of any concession agreement...	Regulatory	In Progress	0	0	36	Prasad Prabhu	
<input type="checkbox"/> Copy of the notifications, notices of violation and the commitment instruments issued by the regulatory bodies or entities to which the Company and its Subsidiaries are subject	Regulatory	Completed	0	0	32	Angela DeSanctis	
<input type="checkbox"/> Report on the current stage of the administrative and/or judicial proceedings of a regulatory nature, involving the Company and its Subsidiaries, containing (i) the subject matter, (ii) the parties, (...)	Regulatory	Completed	0	1	4	Bryan Mannetta	
<input type="checkbox"/> Copy of the correspondence exchanged between the Company and its Subsidiaries and the regulatory entities	Regulatory	Completed	0	0	32	Bryan Mannetta	

Innovaciones de Intralinks DealVision™ para la parte compradora

- **Mapeo de contenido automatizado** – La clasificación de contenido automatizada y asistida por Inteligencia Artificial (AI) identifica los contenidos en el VDR del vendedor en función de su lista de verificación de due diligence, ahorrando el tiempo que normalmente se asigna a la clasificación y revisión manual de este conjunto de información.
- **Análisis de brechas asistido por AI** – Destaca la información que hace falta.
- **Panel de control de actividades** – El administrador del proceso de due diligence ahora obtiene visibilidad en tiempo real del progreso de la evaluación del equipo.
- **Hallazgos consolidados y preguntas y respuestas** – En lugar de confiar en métodos ad hoc para recopilar comentarios, preguntas y hallazgos clave del equipo negociador, los administradores ahora tienen estas actualizaciones al alcance de su mano en un lugar seguro y centralizado.

Creado para compradores, por el líder del virtual data room

A diferencia de otras soluciones, DealVision ha sido diseñada especialmente para los participantes de la parte compradora de una transacción, con el objetivo de adaptarse a las necesidades reales del flujo de trabajo y proporcionar transparencia en la actividad del equipo negociador en tiempo real.

DealVision es solo una parte de nuestro esfuerzo continuo por seguir siendo el virtual data room preferido a nivel mundial. Nuestro compromiso es equipar a los negociadores de todas partes con las herramientas tecnológicas más avanzadas para potenciar deals sólidos basados en datos.

Obtenga más información sobre cómo acelerar la due diligence de la parte compradora en intralinks.com/dealvision